

4、5年しっかりと修行すれば、自分でモノを作れるようになる。こんなに楽しいことはない。でもこの4、5年が厳しいんや。しんどいんや。でもそこを乗り越えてこそ、お金を稼げるようになる。これは男女問わず、人間冥利につきませ!



現場では若い女性も活躍している

「現場では若い女性も活躍している」
渡辺：そうしているうちに、ある小さいベンダーが、大阪の小売酒屋を紹介してくれて。そこは通常のお店の3倍を稼ぎ出す酒屋で、成功の秘

「過去に製品でもすぐに検索でき、その情報を生産現場にすぐ送ることができるといシステムですね。」
渡辺：そう、その中に、職人らが培

「過去に製品でもすぐに検索でき、その情報を生産現場にすぐ送ることができるといシステムですね。」
渡辺：そう、その中に、職人らが培

削って、もう、裸で出す状態だった。でももうお客さんの言い値で買っていたらという製品サービスではなく、自分らで値段をつける。これが単品バネを売るメーカーの生き残る道だ。

「お客さんからのコストダウンを断る勇氣。それが自社の付加価値を高める。そこに気づいたのは大きな収穫でした。」
渡辺：それから次にフランス。そこも3Kの職場。でもラインの三分の一が若い女性。現場は男だ!と思っていたから驚いた。そこで働く女性にその理由を聞いてみると、給料が

「お客さんからのコストダウンを断る勇氣。それが自社の付加価値を高める。そこに気づいたのは大きな収穫でした。」
渡辺：それから次にフランス。そこも3Kの職場。でもラインの三分の一が若い女性。現場は男だ!と思っていたから驚いた。そこで働く女性にその理由を聞いてみると、給料が

The Management Data File	
お名前	渡辺 良機
生年月日	1945年7月31日 大阪府生まれ
身長	168cm
体重	63kg
平均睡眠時間	6時間
平均起床時間	午前6時
趣味	ブログ
乗っている車	セルシオ
おススメ本	論語
家族	家内と娘二人
年収	3000万円
今までに訪れた国	16カ国
座右の銘	折れされど働け、苦しめされど希め
購読雑誌	日経ビジネス
尊敬する人	孔子
今日の財布の中身	6万円(タマタマです)
好きな食べ物	魚(背の青い)、芋焼酎
嫌いな食べ物	ありません

「お客さんからの言い値ではなく、価格設定は自分たちで」
渡辺：「お客さんからの言い値ではなく、価格設定は自分たちで」

渡辺良機

オンラインワンを駆使した

「お客さんからの言い値ではなく、価格設定は自分たちで」
渡辺：「お客さんからの言い値ではなく、価格設定は自分たちで」



経営者インタビュー
INTERVIEW

「手作りにごこだわった多品種微量生産のバネで連続64期黒字」

「お客さんからの言い値ではなく、価格設定は自分たちで」

「お客さんからの言い値ではなく、価格設定は自分たちで」
渡辺：「お客さんからの言い値ではなく、価格設定は自分たちで」

Profile 渡辺良機 (わたなべよしき)
1945年大阪府生まれ。大学を卒業後、家業を継ぐが、28歳のときに東海バネ工業に入社。ヨーロッパ視察後、会社の変革にチャレンジ。社長就任後はITを駆使した経営で64期連続黒字に。

会社概要 東海バネ工業株式会社
本社所在地 ●大阪府大阪市福島区鷺洲3-7-27
設立 ●昭和19年3月
資本金 ●9,644万5,000円
事業内容 ●金属ばね製造 従業員数 ●70名
URL ●http://www.tokaibane.com/

就職情報はコチラ