

----- 出 欠 申 込 書 -----
FAX送付先 03-5217-5411 NCネットワーク担当：森田

日時： 平成23年3月16日（水） 午前10:00～午後17:00

集合： NCネットワーク会議室 （受付：午前9:50）

交通： JR御茶ノ水駅 【御茶ノ水橋口】から徒歩1分
<http://www.nc-net.or.jp/ncnetwork/company.php>

講師： 営業コンサルタント 三宅 壽雄 氏
いくつかの会社で営業担当者、営業マネジャーを経験した後、87年に営業
コンサルタントとして独立。現在、数多くの有力企業の研修、コンサルテーショ
ンを行うと同時に講演・執筆でも活躍中。特に提案型営業の研究には人一倍の情
熱を注いでいる。その人間味あふれた独自の主張にはファンは多い。

「著書」『決定版「提案型」営業—その基本と応用』、『強い営業の黄金率』、
（プレジデント社）
『トップ営業マンを見習うな！』、『お客様はこんな営業マンを待っている』
（日本経済新聞出版社など多数）

講師： 中小企業診断士 岡本 和正氏
東芝機械関東支店長時代に21世紀金型会を主催。その後、日進工具の監査役を
勤め、現在はエヌシーネットワークの顧問。この経験と生きた情報をもとに精密
部品加工メーカーの経営者交流会・講演会を全国各地で主催している。

受講者特典

三宅先生の最新刊著書『決定版「提案型」営業—その基本と応用』を受講者全員
に一冊進呈させていただきます。

申込み手続き

出欠の回答は下記の「出欠申込書」を事務局、森田宛にFAXにて送付してくだ
さい。FAX：03-5217-5411

----- 出 欠 申 込 書 -----

会社名： _____
部署／役職： _____
ふりがな
氏名： _____
電話： _____
mail： _____

該当する方に○印をしてください。

営業セミナー： 出席・欠席
懇親会： 出席・欠席